

Call Center Agent (m/w/d) Vertrieb Outbound Homeoffice

(1752)

📍 Standort: Nürnberg 📄 Anstellungsart(en): Home Office, Teilzeit, Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 35 - 38 Stunden pro Woche
📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Wir suchen Mitarbeiter (m/w/d) mit Erfahrung im Vertrieb bzw. in der Outbound-Telefonie. Die Vollzeitstelle ermöglicht Ihnen das Arbeiten bundesweit aus dem Homeoffice, mit gelegentlicher Präsenz bei Kundenterminen vor Ort. Die Arbeitszeiten sind montags bis freitags von 08:00 bis 17:00 Uhr.

Wir bieten:

- Umfassende Einarbeitung und Online-Coachings
- Homeoffice bzw. Einsatz bundesweit möglich
- Gelegentliche Präsenztermine im Büro in Nürnberg
- Feste Arbeitszeiten montags bis freitags (08:00–17:00 Uhr)
- Sehr gute Erreichbarkeit des Headquartiers
- Weihnachtsgeld nach Tarif
- Urlaubsgeld nach Tarif
- Modernes Arbeitsumfeld
- Persönliche Ansprechpartner und Betreuung

Ihre Aufgaben:

- Outbound-Telefonie im Geschäftskundenumfeld (B2B)
- Verkauf von Produkten und Services mit Angebotsausarbeitung
- Optimierung bestehender Kundenverträge
- Aktive Empfehlung ergänzender Produkte
- Sorgfältige Erfassung und Pflege der Kundendaten im internen System

Ihr Profil:

- Berufserfahrung im telefonischen Vertrieb, idealerweise im Outbound-Bereich
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie Freude am Kundenkontakt
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Verantwortungsbewusstes Handeln und ein sicheres, freundliches Auftreten
- Anwenderkenntnisse in MS Office (Word, Excel, Outlook)

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich jetzt per E-Mail oder direkt per WhatsApp unter 0911 999986 0.

Kontakt Daten für Stellenanzeige

redworkgroup GmbH
z. Hd. Emily Lange
Plobenhofstraße 1-9
D-90403 Nürnberg

Tel.: 0911/999986-27
job@redworkgroup.com

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: DGB/GVP

[Impressum](#)