

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) B2B Outbound Homeoffice

(1480)

 Anstellungsart(en): Heimarbeit/Telearbeit, Vollzeit  Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche 
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Sie sind kommunikationsstark und besitzen bereits Berufserfahrung aus dem Bereich Call-Center und im telefonischen Vertrieb? Sie sind auf der Suche nach einer Vollzeitstelle mit der Möglichkeit auf Homeoffice? Dann freuen wir uns sehr auf Ihre Bewerbung, denn wir sind für unseren Kunden, einem erfolgreichen Unternehmen in Nürnberg, auf der Suche nach Unterstützung im Vertrieb. Für vereinzelte Kundentermine müssen Sie persönlich im Nürnberger Büro präsent sein.

Ihre Aufgaben:

- Telefonischer Vertrieb - Outbound - im Geschäftskundenbereich (keine Endverbraucher!)
- Verkauf von Produkten oder Dienstleistungen mit Angebotserstellung
- Vertragsoptimierung
- Empfehlung von Zusatzprodukten
- Erfassen und Pflegen im internen Datensystem

Ihr Profil:

- Berufserfahrung im Vertrieb und in der Outbound-Telefonie erforderlich
- Spaß an der Telefonie und Kommunikationsstärke
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Verantwortungsbewusstsein und gute Umgangsformen
- Anwendungsbereite MS-Office-Kenntnisse erforderlich

Wir bieten:

- Fundierte Einarbeitung und Schulungen
- Einsatz im Homeoffice möglich Für Vereinzelte Kundentermine müssen Sie persönlich im Nürnberger Büro präsent sein
- Geregelte Arbeitszeiten im Rahmen von Montag bis Freitag von 8 Uhr bis 18 Uhr
- Sehr gute Verkehrsanbindung
- Fahrtkostenzuschuss möglich
- Tarifliches Weihnachtsgeld
- Tarifliches Urlaubsgeld
- Modernes Arbeitsumfeld
- Persönliche Betreuung durch unser Team

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich jetzt unter job@redworkgroup.com oder direkt per WhatsApp unter 0911 999986 0.

Kontakt Daten für Stellenanzeige

redworkgroup GmbH
z. Hd. Anja Zöllner
Plobenhofstraße 1-9
D-90403 Nürnberg

Tel.: 0911 99 99 86 26

job@redworkgroup.com

[Impressum](#)